Бесплатный «бьюти-акселератор»

Администрация Ольгинского муниципального округа сообщает, что в ходе реализации проекта развития женского предпринимательства «Женщины в бизнесе» министерством экономического развития Приморского края совместно с АНО «Центр поддержки предпринимательства Приморского края» (далее – Центр) в период с 21 апреля по 25 апреля 2025 года проводится бесплатный «бьюти-акселератор» (далее - акселератор).

Акселератор представляет собой специальную образовательную программу под руководством действующих практиков-экспертов крупнейшей сети салонов красоты в России «Персона», в формате пятидневного интенсива, в которую войдут модули: лидерство, команда, финансы, маркетинг. В ходе программы каждый участник сможет разработать индивидуальный план развития. После завершения тренинга участники получают трехнедельную менторскую поддержку от специалистов-экспертов в сфере индустрии красоты. Пятнадцать лидеров акселератора вступят в программу «Наставничество», а также получают возможность выбрать индивидуальный пакет услуг от центра «Мой бизнес».

Принять участие в акселераторе могут владельцы бизнеса в сфере косметических-услуг с числом сотрудников не менее одного человека, соответствующие следующим условиям:

- наличие государственной регистрации в качестве юридического лица или индивидуального предпринимателя на территории Приморского края;

- сведения о субъектах МСП должны содержаться в едином реестре субъектов малого и среднего предпринимательства.

Зарегистрироваться на акселератор можно по ссылке: [https://бьюти-акселератор.рф/#reg,](https://бьюти-акселератор.рф/#reg).

Для предпринимателей из отдаленных муниципалитетов Приморского края доступна возможность принять участие в онлайн формате.

В связи с этим, просим Вас распространить программу мероприятия среди предпринимателей, подходящих под требование акселератора.

Контактное лицо: главный специалист Центра поддержки предпринимательства Приморского края - Быченко Екатерина Юрьевна +7 (800) 555-09-33 (доб. 121), e.bychenko@cpp25.ru.

|  |
| --- |
| **Программа Бьюти-акселератора** |
| **1 день. Лидер и его бизнес** |
| **21 апреля (понедельник)** | 09:00-10:00 | Открытие акселератора | Сбор участников, Выступление с приветственным словом первых лиц, открытие акселератора |  |
| 10:00-11:30 | Салон на 360 | Золотой стандарт метрик и показателей для бизнеса на 360 градусов. Колесо баланса. Самодиагностика | Анна Соколова |
| 11:30 - 11:45 | Перерыв |  |  |
| 11:45 - 13:15 | Функциональные задачи собственика/управляющего/администратора | Четкое распределение обязанностей и зон ответственности между собственником, управляющим и администратором | Анна Соколова |
| 13:15 - 14:15 | Обеденный перерыв |  |  |
| 14:15 - 15:45 | Приборная панель собственника. Настройка месяца/недели/дня | Настройка(план+факт) на день/неделю/месяц как инструмент увеличения выручки | Анна Соколова |
| 15:45 - 16:00 | Перерыв |  |  |
| 16:00 - 17:30 | Юридический блок | Юридическая безопасность бизнеса | Анна Соколова |
| 17:30 - 19:30 | Бережливое производство | Бизнес игра "Бережливое производство"  | Мой Бизнес |
| **2 день. Команда и финансы** |
| **22 апреля (вторник)** | 10:00 - 11:30 | Разбор бюджета салона. Оценка основных статей расходов и доходов | Планирование как инструмент увеличения выручки. Стандарт заполнения таблиц по бюджету. Анализ и источники доходов. Постоянные и переменные расходы. Валовая, операционная, чистая прибыль и рентабельность | Анна Соколова |
| 11:30 - 11:45 | Перерыв |  |  |
| 11:45 - 13:15 | Практика. Заполнение бюджетной таблицы | Пример заполнения таблицы с самым активным участником, помощь и обратная связь | Анна Соколова |
| 13:15 - 14:15 | Обеденный перерыв |  |  |
| 14:15 - 15:45 | Основы найма и адаптации сотрудников . Работа с комадой | Методы поиска сотрудников. Проведение собеседования. План адаптации сотрудников. Планерки, собрания, пятиминутки, настройки, развитие по дорожной карте, идивидуальные показатели, внутренний сервис | Виктор Соколов |
| 15:45 - 16:00 | Перерыв |  |  |
| 16:00 - 17:30 | Финансовая и нефинансовая мотивация персонала | Понимание мотивации как ключевого фактора повышения продуктивности и удержания сотрудников. Финансовая мотивация: оклад, бонусы и премии, процент от услуг, дополнительные выплаты. Нефинансовая мотивация: признание и похвала, обучение и развитие, командный дух, рабочие условия | Виктор Соколов |
| **3 день. Маркетинг и мотивация** |
| **23 апреля (среда)** | 10:00 - 11:30 | Разбор бюджетов студентов | Проверка заполненных бюджетов участников | Макс Привалов |
| 11:30 - 11:45 | Перерыв |  |  |
| 11:45 - 13:15 | Разбор бюджетов студентов | Проверка заполненных бюджетов участников | Макс Привалов |
| 13:15 - 14:15 | Обеденный перерыв |  |  |
| 14:15 - 15:45 | Маркетинг | Привлечение и удержание клиентов. Эффективные стратегии и подходы. Анализ ЦА, УТП, онлайн-маркетинг, контент-маркетинг, реклама и партнерство, программы лояльности, акции | Виктор Соколов |
| 15:45 - 16:00 | Перерыв |  |  |
| 16:00 - 17:30 | Практика. Анализ маркетинговой активности участников | Анализ ГЕО, СЕО-сервисов и соц сетей участников. Выявление точек роста и работа над ошибками | Виктор Соколов |
| **4 день. Ритейл и увеличение выручки** |
| **24 апреля (четверг)** | 10:00 - 11.30 | Сервис + Клиентский день | Профессиональное общение в салоне, гостеприимство и забота о клиентах, экскурсия по салону для новых клиентов, презентация и консультирование по услугам и продукции для домашнего ухода, формирование записи на следующий визит. Подготовка и проведение Клиентского дня | Макс Привалов |
| 11:30 - 11:45 | Перерыв |  |  |
| 11:45 - 13:15 | Практика. Отработка этапов сервиса в салоне | Приветствие клиента-Выяснение потребностей-Консультация-Подготовка к процедуре-Проведение услуги-Завершение процедуры-Прощание и последующее взаимодействие-Постпродажное обслуживание | Макс Привалов |
| 13:15 - 14:15 | Обеденный перерыв |  |  |
| 14:15 - 15:45 | Увеличение среднего чека и возвратности | Инструменты для увеличения выручки и прибыли, которые необходимо внедрить в свой бизнес | Макс Привалов |
| 15:45 - 16:00 | Перерыв |  |  |
| 16:00 - 17:30 | Будущее Бьюти-индустрии. Путь Героя к миллиону с Игорем Стояновым | Эволюция Бьюти-индустрии адаптированная к меняющимся потребительским предпочтениям и технологическим достижениям | Игорь Стоянов |
| **5 день. Защита проектов** |
| **25 апреля (пятница)** | 10:00 - 18:00 | Защита проектов | Презентация дорожной карты участников экспертам. получение обратной связи и точек роста | Макс, Виктор, Анна |
|